

GUIA DE UTILIZAÇÃO DA PLATAFORMA DE ENSINO

www.ensinovirtual.net

Índice

1. Aceder ao curso online	3
2. Editar perfil Mudar senha de utilizador	7
3. Estrutura do curso	9
3.1. Ficha de identificação do formando	10
3.2. Descrição dos objetivos, programa, recursos, avaliação, grupo privado da formação, etc.	11
3.3. Fóruns: Notícias, Apresentação e Perguntas & Respostas e Teste Diagnóstico	14
3.4. Material de apoio	15
3.5. Módulos do curso (com os vídeos e outros recursos)	16
3.6. Recursos Adicionais	19
3.7. Avaliação	20
3.8. Questionário de avaliação global do curso	23
3.9. Certificado de conclusão	24
3.10. Partilha de opinião sobre o curso nas redes sociais	25
4. Aceder através de dispositivo móvel (smartphone ou tablet)	26
5 Contactos	33

1. Aceder ao curso online

Para aceder ao curso, basta clicar no link que lhe foi enviado por email e autenticar-se com ao dados de acesso fornecidos. Desta forma, irá entrar diretamente no curso!

Informação enviada por email:

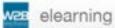
Envio-lhe as indicações para aceder ao curso na plataforma de ensino online, sempre que desejar.

Link direto para o curso: https://www.ensinovirtual.net/course/view.php?id=72

Guarde este link nos favoritos do browser (🌟), para que seja sempre fácil e rápido aceder ao cursof

Dica: Sugerimos que opte pelo browser Chrome para uma melhor experiência de utilização. Guarde nos ★ favoritos do browser o link do curso.

Português - Portugal (pt) *



Master Digital 360 🏠

Página principal > As minhas disciplinas > MD360

Master Digital 360

Antes de começar, preencha aqui a sua ficha de identificação

+ Objectivo:

Com o Master Digital 360 pretende-se que os formandos:

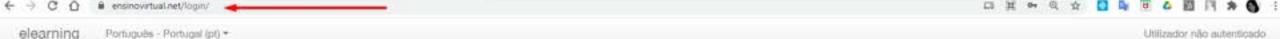
- Obtenham uma visão global e integradora das áreas do marketing digital
- · Otimizem o website de forma eficiente
- Definam uma estratégia assertiva nas redes sociais
- · Aprendam a criar vídeos para a web atrativos
- · Apliquem táticas SEO
- · Criem anúncios digitais direcionados

+ Programa:

1. Marketing Digital 360

- Estratégia de Marketing Digital
- · Diagnóstico de presença online
- Análise da concorrência e do mercado
- Estabelecer objetivos e criar plano de ação
- · Definir métricas e plataformas de analítica
- · Criar orçamento para Marketing Digital
- Planear e produzir conteúdos
- · Gerir redes sociais
- · Criar dashboard para controlo de desempenho
- · Ferramentas de produtividade

Repare no endereço: o link de um curso termina sempre num número. Neste caso, temos o exemplo do curso: Master Digital 360, cuja terminação do link é 72. Ao aceder diretamente pelo link enviado por email está dentro do curso!







É a sua primeira visita aqui?

Para ter acesso completo a este site, primeiro precisa de criar uma nova conta de utilizador,

Criar nova conta

Outra forma de aceder será pelo url da plataforma de ensino: www.ensinovirtual.net/login. Deverá igualmente autenticar-se com os dados de acesso fornecidos.

Utilizador não autenticado Página principal



Depois, basta clicar no curso ou módulo no qual está inscrito. Faça Scroll-down e encontre o seu curso na lista: Disciplinas disponíveis.

Disciplinas disponíveis

Politica de privacidade

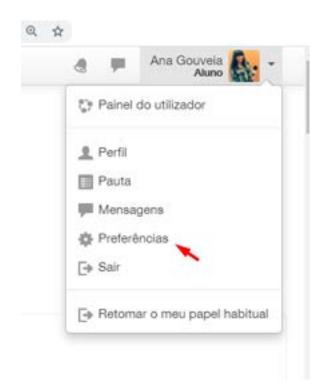


2. Editar perfil | Mudar senha de utilizador

Ao aceder pela primeira vez na plataforma é recomendável que altere a sua senha de acesso.

Para tal, basta clicar no canto superior direito junto do seu nome e depois modificar senha.

Se desejar, também pode editar perfil, colocando a sua foto de perfil, verificando se os dados estão corretos, etc.



Preferências

Conta de utilizador

- Editar perfil
- Modificar senha
- Idioma preferido
- Preferências do fórum
- Preferências do editor
- Preferências da disciplina
- Preferências do calendário
- Preferências das mensagens
- Preferências das notificações

Para regressar à pagina inicial, pode retroceder ou utilizar o menu de navegação, como neste exemplo:



Ana Gouveia

Página principal ▶ Painel do utilizador ▶ Preferências ▶ Conta de utilizador ▶ Editar perfil

Editar perfil

3. Estrutura do curso

- 3.1. Ficha de identificação do formando
- 3.2. Descrição dos objetivos, programa, recursos técnico-pedagógicos, avaliação, grupo privado da formação, etc.
- 3.3. Fóruns e Teste Diagnóstico
- 3.4. Material de apoio
- 3.5. Módulos do curso (com os vídeos e outros recursos)
- 3.6. Recursos Adicionais
- 3.7. Avaliação
- 3.8. Questionário de avaliação global do curso
- 3.9. Certificado de conclusão
- 3.10. Partilha de opinião sobre o curso nas redes sociais (facultativo)

3.1. Ficha de identificação do formando

• O primeiro passo é preencher a ficha de identificação do formando" para que no final, possamos emitir o certificado de conclusão com os seus dados atualizados. Vai encontrar esta ficha disponível em todos os módulos do curso, contudo apenas necessita de a preencher uma vez.



https://academy.vascomarques.com/online

3.2. Descrição do curso: objetivos, programa, etc.

Depois temos a descrição do curso, nomeadamente o objetivo da formação, programa, recurso técnicopedagógicos, a forma de avaliação, o formador, a carga horária e o grupo de alunos. Também é disponibilizado nos módulos, um vídeo de apresentação rápida da plataforma.

SEO e Ferramentas Google

Antes de começar preencha aqui a sua ficha de identificação

Se estă a realizar um Master (cicio de formação online), não necessita preencher esta ficha de identificação

Objectivo:

Adquirir os conhecimentos necessários para implementar técnicas e atimizar a sua presença na Internet. E ajustes nas suas plataformas, vai notar um aumento de visitas e mais conversões para o seu negócio.

Programa:

- Diagnóstico de atimização para motores de pesquisa.
- Definição de objetivos para surgir nas primeiras posições.
- Otimização para destacar da concorrência
- Melhoria de texto, imagem e video para SEO
- Monitorização e análise de posições no Google
- Ferramentas Google de análise e produtividade

Recursos Técnico-pedagógicos:

- · Videos das aulas
- Links para conteúdos relevantes.
- · Slides das sessões

Avaliação: No fim do curso através da aplicação de um teste.

Formador: Vasco Marques

3.2. Descrição do curso: objetivos, programa, etc.

Breve vídeo com a apresentação da plataforma e do seu funcionamento.



3.2. Descrição do curso: objetivos, programa, etc.

Grupo Privado Facebook – Acesso ao grupo privado da formação, constituído pelo formador e equipa W2B, e por todos os formandos. Um espaço de partilha de novidades, dicas e outras informações relevantes e relacionadas com marketing digital. Um espaço de interação entre os participantes dos vários percursos formativos online.

Este será o canal de contacto para esclarecimento de dúvidas mais rápido. Se preferir, temos também o **Grupo Whatsapp** (info para aderir aos grupos *enviada por email*).

3.3. Fóruns e Teste de Diagnóstico

Nesta secção encontra os Fóruns do módulo: notícias (sempre que haja algo sobre o funcionamento do curso, como por exemplo uma aula extra em direto, ou uma atualização de conteúdos); apresentação (onde cada formando pode, se desejar, fazer a sua apresentação); e perguntas e respostas (onde pode expor as dúvidas).



Fórum Notícias



Fórum de Apresentação



Teste Diagnóstico SEO

O teste de diagnóstico é de carácter facultativo. É um mini quiz com 5 questões aleatórias sobre o tema. Poderá responder e verificar e quantas acerta, vendo a resposta certa depois de submeter.

O que já sabe sobre SEO? Consegue responder a estas 5 questões? Avalie o seu conhecimento!



Fórum Perguntas e Respostas

3.4. Material de apoio

Nesta secção será disponibilizado material de apoio sempre que necessário. Por exemplo: PDF, slides, modelos editáveis, etc.

Material de apoio

- Framework SEO
- Mindmap SEO
- Slides Search Engine Optimization

3.5. Módulos do curso

Assinale no checklist a sua progressão ao longo das lições.

Lição 1: Estratégia de marketing digital

Lição 2: Objetivos no marketing digital

Lição 3: Criar presença online

Lição 4: Comportamento do consumidor

Lição 5: Diagnóstico interno/externo e análise de mercado

Lição 6: Comunicação e conteúdos

Lição 7: Orçamento, ROI e métricas

Documento de apoio à lição 7 "Definição de presença digital"

Lição 8: Conclusão

Esta é a secção onde encontra os vídeos da formação. Cada módulo é constituído por "Lições". Em cada um dos módulos, encontra o seu sumário e o link direto para cada lição.

Para facilitar a navegação, pode assinalar no quadrado em frente a cada lição, sempre que a termina. Desta forma, no caso de módulos com muitas lições, nunca se perde e sabe onde ficou.

Pode ver e rever sempre que quiser todas as lições.

Estratégia Marketing Digital 360

Págir a principal . Va m/ i sa disciplinas ... middi ital350 ... Marketinn (ligital 360 ... Licân 1; EstratAgia de marketing digital MENU DA LIÇÃO 1 Introdução 2 Pirámide do marketing digital 3 Principals áreas do marketing digital

Dentro da lição pode navegar através do menu da lição

Pode avançar para o vídeo seguinte da lição.

Lição 1: Estratégia de marketing digital

1 Introdução



Faça download dos slides deste curso para poder acompanhar melhor a formação.

2 Pirámide do marketing digital

Completou 100% da lição

3.6. Recursos adicionais

Recursos adicionais



Swonkie para gestão de redes sociais

Se tiver interesse em utilizar a plataforma Swonkie para a gestão de redes sociais poderá usufruir de um desconto até 50%, dependendo do plano que escolher. Para tal, basta seguir para o link: http://vasco.digital/swonkie. Desta forma, os valores aplicados já serão com o respetivo desconto.



50€ de oferta para anúncios LinkedIn



Canva



Editor de Imagem online gratuito (idêntico ao Photoshop)



Ferramenta útil de remoção de fundos de imagens



Ferramenta para redimensionar imagens para redes socials



Ferramentas SEO

Aqui encontrará outros recursos relacionados com o Conteúdo do curso e que lhe poderão ser úteis.

Como pedir suporte ao Facebook?

Por vezes poderá surgir a necessidade de falar diretamente com a equipa do Facebook. Veja aqui como: www.vascomarques.com/equipa-suporte-facebook

Suporte Google Ads

800 209 083 ou 210608016 (dias úteis das 9:00 às 17:00)

Sugestões de bancos de imagens:

www.pixabay.com

www.pexels.com

www.unsplash.com

3.7. Avaliação

Esta é a secção onde encontrará a proposta de avaliação. Basta clicar no link do teste e iniciar!

Avaliação

Para terminar o módulo deverá realizar o seguinte teste de avaliação!

O teste é constituído por 10 questões de escolha múltipla. Tem 15 minutos para o realizar e submeter. No final obterá automaticamente o resultado.

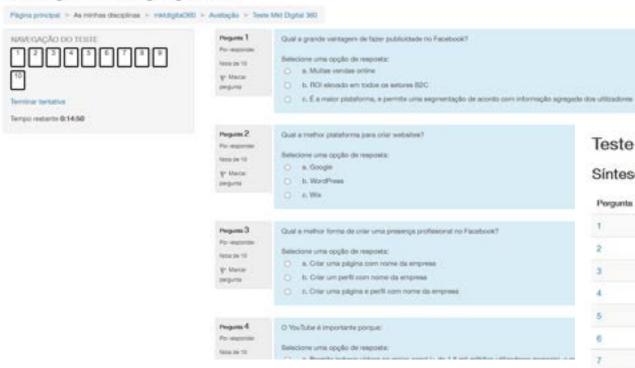
Para uma ponderação positiva deverá obter o mínimo de 5 respostas corretas (50%).

Paralelamente propomos-lhe as atividades práticas (sugeridas nos vídeos), que o irá ajudar a consolidar o conhecimento adquirido! As atividades propostas são facultativas.



Teste Mkt Digital 360

Estratégia Marketing Digital 360



O teste é constituído por 10 questões de escolha Múltipla. No final, deve clicar em terminar tentativa e submeter tudo e terminar.

Teste Mkt Digital 360

Síntese da tentativa

Pergunta.	Estado
1	Resposts guardads
2	Flesposta guardada
3	Fleeposta guardada
4	Resposta guardada
5	Resposta guardada
6	Resposta guardada
T.	Resposts guardada
8	Resposta guardada
9	Resposts guardada
10	Resposta guardada

Voltar à tentative

Tempo restante 0:12:03

Esta tentativa deve ser submetida até Quarta, 18 Agosto 2021, 10:13.

Submeter tudo e terminar

Estratégia Marketing Digital 360



pergunta

Depois de submeter o teste, obtém a sua classificação de 0 a 100, e consegue verificar as repostas erradas/ certas.

c. É a maior plataforma, e permite uma segmentação de acordo com informação Your answer is correct. A resposta correta é: É a maior plataforma, e permite uma segmentação de acordo com Pergunta 2 Qual a melhor plataforma para criar websites? Correta Selecione uma opção de resposta: Nota: 10 em 10 a. Google P Marcar b. WordPress pergunta c. Wix

b. ROI elevado em todos os setores B2C

Your answer is correct.

A resposta correta é: WordPress



Página principal ► Disciplinas ► Cursos online ► MMD2022

Master Marketing Digital 360

Antes de começar, preencha aqui a sua ficha de identificação

. Objetivos:

Com o Master Marketing Digital 360 pretende-se que os formandos sejam capazes de:

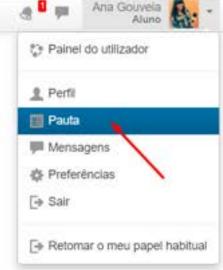
- Definir uma estratégia assertiva de marketing digital e utilizar modelos e dashboards.
- Utilizar com eficiência o site, blog, loja online, e-Commerce e email marketing para vender mais, cumprindo o RGPD.
- Implementar uma presença profissional no Facebook, Instagram YouTube e outras redes socials.
- Fazer uma gestão profissional das redes sociais, impulsionando negócios online, utilizando as táticas adequadas.
- Planear e criar conteúdos e vídeos atrativos para a web e redes sociais
- · Desenvolver capacidade criativa, recorrendo à prática com ferramentas e metodologías.
- · Comunicar corretamente online, em cada uma das plataformas.
- · Investir, de forma eficiente, em anúncios no Facebook e Instagram, para obter mais resultados online.
- Utilizar ferramentas Google para destacar negócios online nas pesquisas.

Consulte as notas do(s) módulo(s) no menu "Pauta"

+ Carga horária: 180 Horas

O número total de horas deste curso online corresponde á média estimada de tempo necessários para que os formandos possam:

- Realizar os 18 módulos
- Visualizar os videos e outros materiais disponibilizados pelo formador (links úteis, PDFs, biografia recomendada, etc.)
- Colocar em prática o conhecimento que vai sendo adquirido.



3.8. Questionário de avaliação global do curso

Preencha, por favor, o **questionário** solicitado no fim, para que possamos recolher a sua reação em relação ao curso. Para nós a sua opinião é muito importante e só com ela conseguimos melhorar a nossa oferta formativa!

Questionário de avaliação global do curso

A sua opinião sobre a formação é para nós muito importante.

Pedimos, por favor, que dispense alguns minutos da seu tempo e nos preencha este breve questionário antes de solicitar o seu certificado!

A identificação pessoal é opcional.

Muito obrigado.



Questionário de avaliação global do curso

Se está a realizar um Master (ciclo de formação online), não necessita preencher este questionário.

No final da sua formação, preencha o questionário de avaliação disponibilizado na página do seu Master.

3.9. Certificado de conclusão

Por fim, quando já tiver concluído a sua formação, solicite o certificado de conclusão.

Iremos receber a notificação, verificar e emitir o seu certificado, que será enviado por email no espaço de 7 dias úteis!

Certificado de conclusão do curso

Agora que terminou a formação solicite aqui o certificado final.



Certificado de conclusão do curso

Se está a realizar um Master (ciclo de formação online), não necessita de solicitar o certificado do módulo.

3.10. Partilha de opinião sobre o curso nas redes sociais

De carácter facultativo temos a última secção. Poderá, caso o entenda, partilhar a sua opinião sobre a formação que realizou, deixando um testemunho escrito no Google ou no Facebook.

Nós agradecemos ©

Partilhe a sua opinião sobre esta formação!

Se desejar, pode deixar o seu testemunho sobre a sua experiência com a formação.

Deixe o testemunho no Google ou na página Facebook de Vasco Marques.

Obrigado.

4. Aceder através de dispositivo móvel

Para aceder através de smartphone ou tablet recomendamos a instalação da app Moodle



- Android: http://bit.ly/moodleandroid
- iOS: http://bit.ly/moodleios

- Importante: em alguns dispositivos móveis, a app Moodle poderá não funcionar corretamente.
- Por outro lado, poderá não ter interesse em instalar a aplicação.
- Nesse caso, a solução é **aceder diretamente através do browser** que tem no telemóvel:



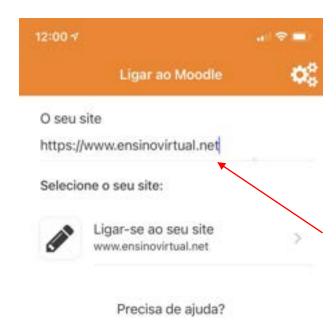




No campo "O meu site", identifique a plataforma de ensino:

Neste caso, coloque o seguinte endereço:

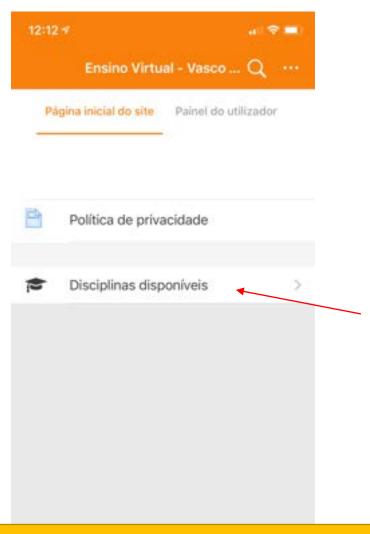
https://www.ensinovirtual.net

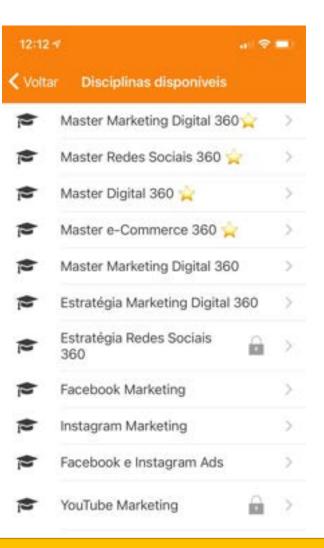




Agora deve autenticar-se com os dados de acesso fornecidos por email.



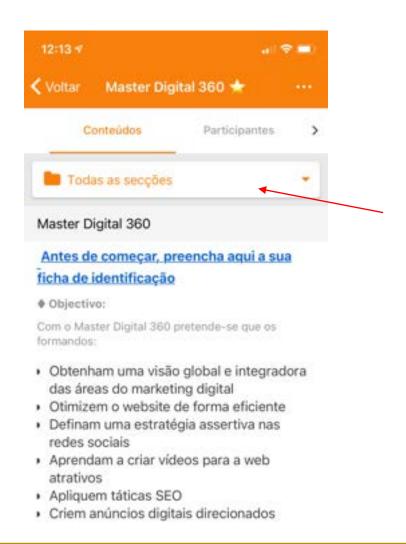




Aceda a "Disciplinas disponíveis" e encontre na lista o seu curso online.







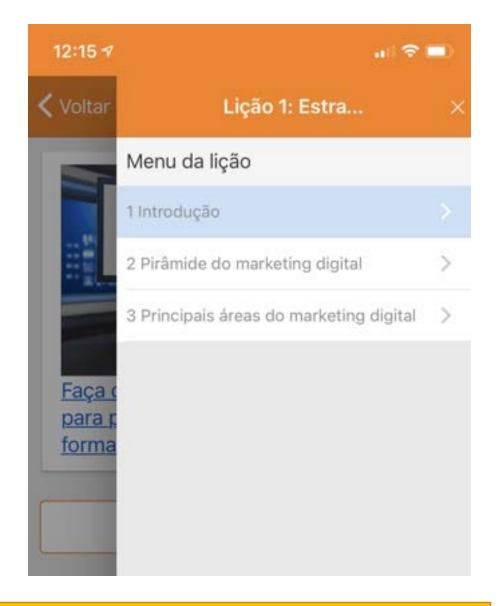


Dentro do curso pode navegar pelas secções fazendo scroll down, ou então clique em "Todas as secções".

1. Marketing Digital 360



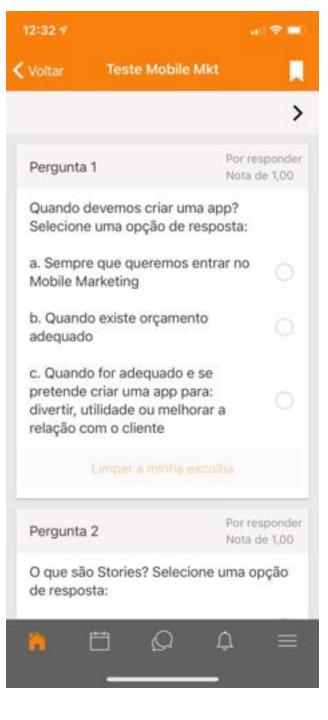




Aceda às lições de cada módulo e visualize os vídeos disponíveis. Pode ainda clicar no ícone assinalado, para aceder rapidamente ao menu da lição.

A realização da formação através de dispositivo móvel segue as mesmas indicações já mencionadas neste manual e relativas à experiência através de browser.

Neste exemplo, um teste de avaliação, que deverá ser igualmente realizado no tempo definido e submetido no final.





Desejamos-lhe uma excelente formação!

Estamos sempre disponíveis para qualquer esclarecimento adicional.

Para qualquer questão, não hesite em contactar-nos:

w2b@web2business.pt | vasco@web2business.pt | anagouveia@web2business.pt

Ana Gouveia: +351 96 1251 188